

# Sales & Marketing Manager/in (m/w/d)

## Job Description

**Crush + Size Technology** ist ein aufstrebendes Unternehmen in NRW, Bergneustadt und fertigt Zweiwalzenbrecher auf Basis mehrerer technischer Innovationen. Im Fokus liegen insbesondere die Erforschung und Weiterentwicklung von Brechwalzen- und Brechwerkzeug-Geometrien, um Zerkleinerungsprozesse deutlich effektiver und effizienter durchzuführen als mit herkömmlicher oder auf dem Markt bisher bekannter Walzenbrecher-Technologie.

Wir verbinden erfolgreich Menschen und Technik und bieten unserer Belegschaft optimale Entwicklungsmöglichkeiten. **Werde Teil unseres Teams als**

## Sales & Marketing Manager/in

### Dein Profil:

- Du bringst ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit (Bachelor oder Masterabschluss)
- Du hast min. 3 Jahre Erfahrung im Vollzeitvertrieb gesammelt und kannst komplexe technische Produkte gut und mitreißend erklären
- Du bist begeistert von Bergbau-Technologien
- Du hast Freude daran, komplexe Maschinen anschaulich und überzeugend zu erklären und Lösungen für Kundenprobleme fundiert darzustellen
- Du arbeitest strukturiert, magst effiziente Systeme bei der Organisation der Arbeit von Dir und Deinen Kolleg/innen und verfolgst fokussiert die Prioritäten die Du und Deine Kolleg/innen sich setzen
- Dein Englisch ist sicher in Wort und Schrift
- Du hast Freude am gemeinsamen Arbeiten im Team (Konstruktion, Produktion, Geschäftsleitung) und liebst es Erfolge zu erarbeiten und diese mit dem Team zu feiern

### Deine Aufgaben:

- Als Sales & Marketing Manager verfolgst Du die Herausforderungen industrieller Bergbau- und Recyclingkunden und bist Dir nicht zu schade „Klinken zu putzen“
- Du berätst Kunden, pro-aktiv und gehst die Extrameile um den Kunden und sein Problem optimal zu verstehen und zur Crush+Size Lösung hinzuführen
- Du bist reisebereit, gemäß der Anforderungen des Unternehmens
- Maßgeschneiderte Angebote und die Nachverfolgung von Kundenleads sind Dein Alltag an dem Du Freude hast
- CRM und ERP Systeme sind Deine Freunde
- Du steuerst externe Dienstleister bei der Gestaltung des Markenauftritts von Crush+Size und bringst Dich im Produktmanagement ein
- Du führst aktiv die Schnittstellen zwischen Vertrieb und Marketing (z.B. Social Media) führst das Eventmanagement des Unternehmens
- Du interessierst Dich für die Internationalisierung von Crush+Size und führst verschiedene Projekte die Crush+Size's strategisches Wachstum vorantreiben

- Du treibst Ideen und deren Umsetzung bei der Planung innovativer Systeme und Lösungen aus dem Crush+Size Produktportfolio mit an und tauschst Dich mit der Konstruktion aus
- Die Übernahme von zentralen Aufgaben in internen Projekten für die Weiterentwicklung des Unternehmens, machen Dir Spaß und Du hast „Bock“, dass Crush+Size ein Top Arbeitgeber in NRW bleibt und darin noch besser wird

**Wir bieten:**

- Eine schrittweise, auf Deinen Wissensstand abgestimmte fundierte Einarbeitung
- Einen hohen Teamspirit, Mitarbeitererevents für die Familie sowie einen engen Zusammenhalt in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem agil arbeitenden Team
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 30 Tage Urlaub

Bewirb Dich jetzt mit Deinem Anschreiben und Deinem Lebenslauf bei:

**Kaufmännischer Leiter**

Alexander Erbach

Erbach.alexander@crush-size.de