

# Sales Team Internship (m/w/d)

## 6 Monate - Vollzeit

### Job Description

**Crush + Size Technology** ist ein aufstrebendes Unternehmen in NRW, Bergneustadt und fertigt Zweiwalzenbrecher auf Basis mehrerer technischer Innovationen. Im Fokus liegen insbesondere die Erforschung und Weiterentwicklung von Brechwalzen- und Brechwerkzeug-Geometrien, um Zerkleinerungsprozesse deutlich effektiver und effizienter durchzuführen als mit herkömmlicher oder auf dem Markt bisher bekannter Walzenbrecher-Technologie.

Wir verbinden erfolgreich Menschen und Technik und bieten unserer Belegschaft optimale Entwicklungsmöglichkeiten. **Werde Teil unseres Teams als**

### Sales Team Intern / Vertriebspraktikant/in

#### Dein Profil:

- Du bist aktuell in einem Wirtschaftsingenieur- oder Betriebswirtschaftsstudium Studium (Bachelor oder Master)
- Du bist begeistert von Bergbau-Technologien
- Du hast Freude daran, komplexe Maschinen anschaulich und überzeugend zu erklären und Lösungen für Kundenprobleme fundiert darzustellen
- Dein Englisch ist sicher in Wort und Schrift
- Du hast Freude am gemeinsamen Arbeiten im Team (Konstruktion, Produktion, Geschäftsleitung) und liebst es Erfolge zu erarbeiten und diese mit dem Team zu feiern

#### Deine Aufgaben:

- Als Sales Intern interessierst Du Dich für die Herausforderungen industrieller Bergbau- und Recyclingkunden und unterstützt bei der Planung innovativer Systeme und Lösungen aus dem Crush+Size Produktportfolio
- Mit Deiner Kommunikationsstärke unterstützt Du das Vertriebsteam, die Branche mit wegweisenden Technologien zu revolutionieren
- Im Rahmen Deines Praktikums übernimmst Du zentrale Aufgaben in internen Projekten für die Weiterentwicklung des Unternehmens
- Du unterstützt bei der Angebotserstellung
- Du baust am Erfolg des Vertriebsteams mit und unterstützt aktiv im Gestalten von Systemen (CRM System, ERP System)
- Du unterstützt die Schnittstelle zwischen Vertrieb und Marketing (z.B. Social Media) und bereitest ggf. Messen mit vor
- Du bist in einem kleinen wachsenden Team und hast verschiedenste Vertriebsaufgaben im Blick und gestaltest diese pro-aktiv mit

#### Wir bieten:

- Eine schrittweise, auf Deinen Wissensstand abgestimmte fundierte Einarbeitung

- Einen hohen Teamspirit sowie einen engen Zusammenhalt in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem agil arbeitenden Team

Bewirb Dich jetzt mit Deinem Anschreiben und Deinem Lebenslauf bei:

**Sales & Process Engineer**

Tobias Schmitt

[Schmitt.tobias@crush-size.de](mailto:Schmitt.tobias@crush-size.de)